

TABEL over de fem konkrete råd

	Ordregiver	Tilbudsgiver
Kend spillereglerne	Gør brug af udbudslovens muligheder for markedsdialog, inden der vælges udbudsprocedure og udarbejdes udbudsmateriale.	Sæt dig ind i, hvad det indebærer at sælge til det offentlige.
Kend markedet	Gør brug af markedsdialog og benyt den bedst egnede udbudsprocedure.	Kend det offentlige marked og hvad det efterspørger.
Materiale af høj kvalitet	Overvej omfanget af krav og tilrettelæg konkurrencen om det væsentligste. Det kan overvejes om, om der skal sættes begrænsninger for tilbudsmaterialets omfang.	Svar på det, der efterspørges og skriv skarpt tilskårne tilbud.
Ret fejl og undgå annulation	Benyt mulighederne for at indhente supplerende materiale.	Gør med det samme opmærksom på fejl, når de opdages.
Kvalificeret afslutning	Giv altid velbegrundede afslag og stå til rådighed for dialog.	Overvej om dialog er et bedre redskab end aktindsigt og klage.